



ÁLVARO GONZALO BARAHONA LANZA



alglobl27@gmail.com



(+591) 69891148



Linkedin | [alvaro-barahona-93589b23b](#)

Ingeniero Comercial con mención en Comercio Exterior con experiencia en gestión empresarial, comercial y financiera. Competente en análisis de mercado, posicionamiento digital y manejo administrativo. Me caracterizo por ser una persona disciplinada, responsable y versátil, con capacidad para asumir nuevos desafíos y aportar al logro de objetivos organizacionales.

EXPERIENCIA LABORAL

Operations & Growth Analyst

Bolivian Timber- Alligna SRL | Enero 2026 - Actualidad

- Elaboración de cotizaciones, presupuestos y desarrollo de nuevos clientes en mercados nacionales e internacionales.
- Coordinación desde orden de compra, entrega, proveedores, logística, exportaciones/importaciones, despacho y tracking.
- Gestión documental, gestión de inventarios, administración de órdenes de compra y control operativo.
- Supervisión de procesos, coordinación comercial local e internacional, soporte en Marketing y compliance (FSC - Bolivia)

Planner Digital

The 360 Brand (Agencia Publicitaria) | Mayo - Julio

- Planificación y ejecución de campañas de marketing digital orientadas a la generación de leads, conversión y fidelización de clientes.
- Administración y optimización de CRM, automatizaciones, embudos de venta y seguimiento comercial para mejorar la experiencia del cliente.
- Análisis de métricas, elaboración de reportes y optimización continua de campañas mediante decisiones basadas en datos.
- Coordinación con equipos de ventas, diseño y contenido para implementar estrategias digitales y mantener actualizada la información comercial.

CRM & Automation Specialist (Consultoría)

Blah Empowerment (Agencia Publicitaria) | Diciembre 2025

- Diseño e implementación de chatbots y automatizaciones en CRM, incluyendo integración con canales, soporte técnico y capacitación al equipo, optimizando procesos comerciales y de ventas.

Marketing Specialist

tuGerente | Julio 2025 – Septiembre 2025

- Diseño y optimización de campañas (Meta Ads), contenidos estratégicos y redes sociales en Bolivia y México.
- Gestión de proyectos de captación y conversión de leads, maximizando el ROI en ambos mercados.
- Estrategias de nurturing, outbound y postventa orientadas a conversión y retención de clientes.
- Organización de eventos y experiencias de marca para fortalecer posicionamiento y fidelización en Bolivia y México.

Asesor de Marketing y Comercial

ESAM LATAM | Marzo 2025 – Julio 2025

- Gestión de ventas y asesoramiento de programas académicos de postgrado en Bolivia y Panamá.
- Planificación y ejecución de campañas en redes sociales (Meta Ads), seguimiento de leads.
- Segmentación, manejo de presupuesto, SEO/SEM y análisis de resultados.
- Producción de contenido visual y audiovisual para redes, enfocado en captación y conversión de leads.)

Asistente Administrativo/Financiero

GELD Constructora y Consultora | Enero 2022 – Diciembre 2023

- Gestión de ventas y asesoramiento de programas académicos de postgrado en Bolivia y Panamá.
- Planificación y ejecución de campañas en redes sociales (Meta Ads), seguimiento de leads.
- Segmentación, manejo de presupuesto, SEO/SEM y análisis de resultados.
- Producción de contenido visual y audiovisual para redes, enfocado en captación y conversión de leads.)

Asistente Administrativo

Gimnasio Megatlon Xpress (Cadena Premier) | Agosto 2022 – Diciembre 2022

- Atención al cliente, ventas y administración de ingresos y gastos.
- Manejo, custodio de billeteo, arqueo de caja chica y elaboración de reportes.
- Supervisión de personal y administración de servicio de terceros.

Community Manager (Consultoría)

SAMEQ S.R.L | Febrero 2022 – Marzo 2022

- Desarrollo de estrategias de marketing digital, elaboración de buyer persona y posicionamiento de marca en redes sociales, orientadas a fortalecer la presencia digital.

Auxiliar Administrativo y Contable (Prácticas Profesionales)

ONG Progettomondo MLAL (ITALIA-BOL) | Junio 2021 – Diciembre 2021

- Coordinación y soporte administrativo en proyectos de justicia, desarrollo y turismo supervisados y financiados por la Unión Europea y por Progettomondo MLAL (Italia)
- Coordinación administrativa, gestión documental contable, presupuestario, registro de gastos, conciliaciones bancarias.

EDUCACIÓN

Ingeniería Comercial Mención Comercio Exterior (Excelencia Académica)

Universidad Privada Franz Tamayo (UNIFRANZ) | 2018 - 2021

Bachiller en Humanidades

Unidad Educativa del Ejército La Paz | 2014

CURSOS Y CERTIFICACIONES

Diplomado: Marketing y Ventas | Universidad Privada Boliviana UPB

- Formación en marketing, trade marketing, supply chain management, coaching de ventas, administración integral de ventas, administración de promoción, formación y capacitación a vendedores.

Certificado: LinkedIn Ads | LinkedIn Learning

- Campañas, segmentación B2B, anuncios, objetivos de marketing, rendimiento, generación de leads.

Certificado: Microsoft 365 | Microsoft

- Microsoft Teams, Outlook, Word y Excel, Power point, sharePoint, OneDrive, Dymanics360, seguridad cibernética.

Certificado: Analista de Marketing | Meta

- Estrategia digital, métricas, audiencias, campañas, redes sociales, analítica web en facebook ads, Google analytics, tableu

Certificado: Marketing Digital | Google Digital Garage

- Estrategias SEO, SEM, redes sociales, email marketing, analítica web.

Certificado: Certificación de Publicidad en Display de Google Ads | Google

- Configuración de anuncios gráficos, segmentación, remarketing, campañas, métricas.

VOLUNTARIADOS

Best Buddies Bolivia - PeerBuddy | 2020 - 2021

Participación en programas de inclusión social y laboral para personas con discapacidad, apoyando la ejecución de iniciativas orientadas al desarrollo de capacidades, la empleabilidad y la igualdad de oportunidades.

HABILIDADES

Software: Excel (avanzado) Word (intermedio) Power Point (Intermedio) SAP (básico) Power BI (básico), Google workspace (Intermedio), Adobe Creative Cloud (básico) CRM Bitrix - Kommo (intermedio) Contabilidad Visual Basic (intermedio) SEO/SEM (intermedio) Google Analytics (intermedio) Meta Ads (intermedio), IA Prompt Engineering ChatGPT, Microsoft Copilot, Gemini, Claude (intermedio - Avanzado), Looker Studio (Avanzado), Gestión de Proyectos: Trello - Notion (Intermedio - Avanzado), Slack (Intermedio)

Idiomas: Inglés (Intermedio), Francés (intermedio).

Habilidades Blandas: Trabajo en equipo, liderazgo, resolución de problemas, comunicación efectiva, pensamiento analítico y toma de decisiones, adaptabilidad y aprendizaje continuo, creatividad e innovación